

## Joachim Davidsson, Erfaren affärsutvecklare & företagsledare

Joachim Davidsson formade B-Open Nordic under 2004 och har mer än 20 år bakom sig inom internationell handel med fokus på IT och telekom. Då han både har arbetat med försäljning, affärsutveckling, ekonomi och företagsledning så har han lång erfarenhet och bred kunskap inom gränsöverskridande handel. Han har arbetat med produkter och teknik från USA och Asien som skall etableras och utvecklas i Europa. Joachim har också varit inblandade i flertalet projekt och företag med fokus på affärsmodeller via internet vilket inkluderar digital marknadsföring och varumärkesstrategier både på och utanför internet.

Joachim har många års erfarenhet av att bygga säljare och marknadsdrivna företag. Många års erfarenhet av att etablera företag och varumärken på nya marknader. Han kan inte bara själv driva egna företagskontakter utan har lång erfarenhet av internationella förhandlingar som leder till avtal. Han har lång erfarenhet av affärer i både USA och Asien samt är representant för TSI Japan i Skandinavien som är ett företag som arbetar med finansiering och affärsutveckling i Japan och övriga Asien.

Joachim är godkänt varumärkesombud vid europeiska varumärkesbyrån OHIM där han kan företräda företag rörande varumärke och mönsterskydd inom EU. Specialist på att skapa, vårda och skydda intellektuella tillgångar.

Joachim talar och skriver svenska, engelska samt tyska, har viss förståelse och kunskap av kinesiska (mandarin) samt spanska. Gift och har barn, bor i sydöstra Stockholm och fritiden ägnas han sig åt familj, vänner och politik. Aktiv mentor inom Uppfinnarföreningen samt aktiv debattör och politisk opinionsbildare inom innovation och entreprenörsfrågor.



### Akademisk bakgrund

Kombination av ekonom och jurist. Gymnasieekonom som sedan studerade företagsekonomi och juridik. Juris Magisterexamen med inriktning på europeisk immaterialrätt vid Stockholm Universitet.

### Arbetslivserfarenheter

- 2004-Idag VD, affärsutvecklare och affärskonsult på B-Open Nordic.
- 1998-2004 VD på WestNord International som var en distributör av datorer, tillbehör samt hemelektronik i Europa.
- 1997-1998 VD på Mobicom som var ett samriskbolag och start-up inom distribution av produkter för sk mobila arbetsplatser i norra Europa.
- 1993 - 1997 Försäljningsdirektör på NetCom som var en distributör av IT och nätverksprodukter i Norden.
- 1989 – 1993 Säljchef på MultiNet som sålde datorsystem till företag i Sverige.
- 1987 - 1989 Inköpsassistent och materialplanerare på Saab-Scania.

### Kontaktuppgifter

- Tel 08-7715566
- Mobil 0768-939938
- E-post [jd@bopen.se](mailto:jd@bopen.se)